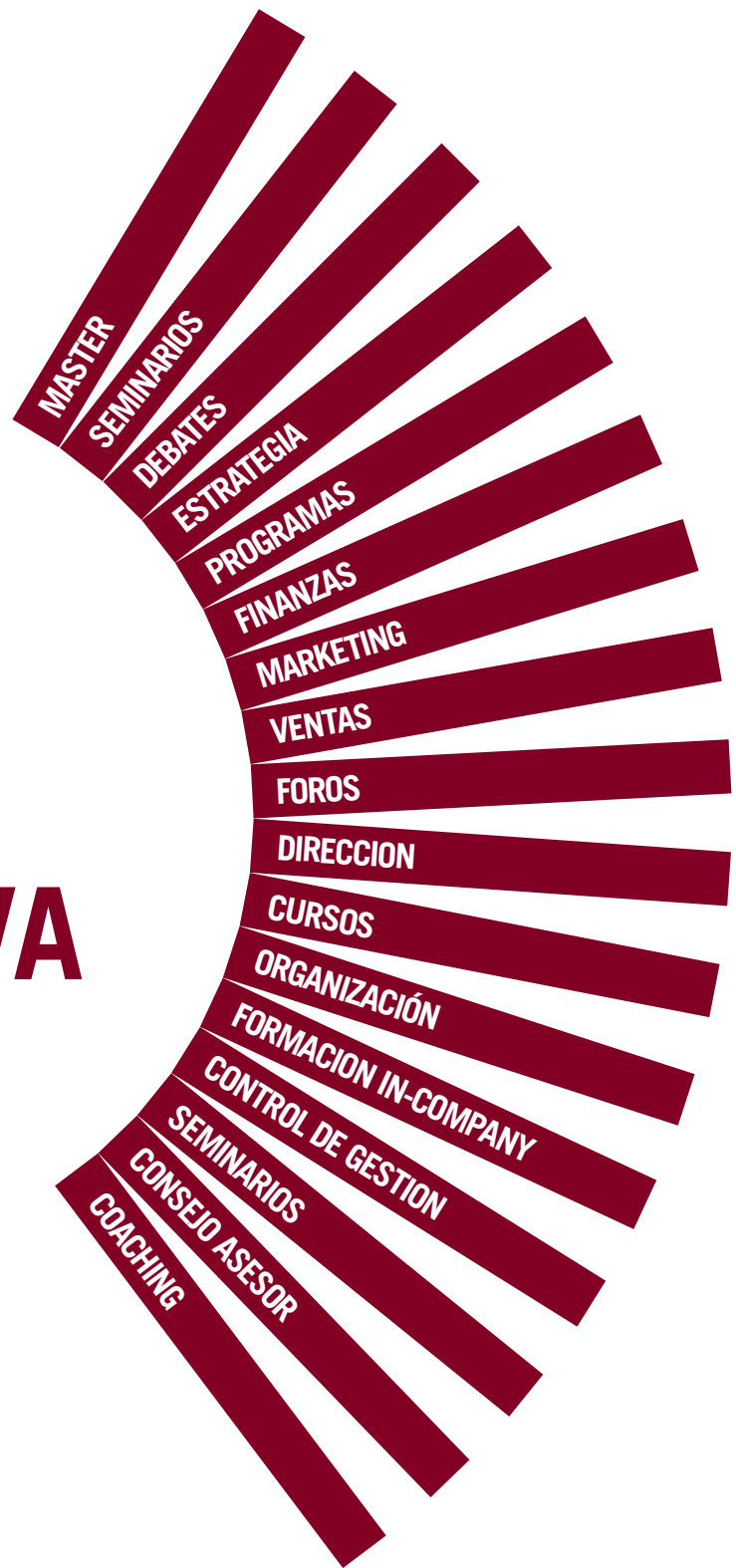


OFERTA FORMATIVA



PAD Programa Avanzado en Dirección



PAD

► ¿Qué necesita un directivo con mucha experiencia?

Conocimiento estratégico de cada área de la empresa e ideas de negocio.

dirigido a: Directivos y empresarios con más de 10 años de experiencia

duración: Once sesiones desde febrero a octubre. 100 horas

horario: Martes de 9:00 a 14:00 y de 16:00 a 19:00

precio: 7.750 €

MASTER Executive MBA



MBA

► Te profesionaliza para poder optar a cualquier puesto directivo dentro de una organización. La metodología se orienta hacia la toma de decisiones de dirección general.

dirigido a: Directivos y personas con experiencia y potencia para llegar a serlo

duración: Desde octubre hasta junio. 350 horas

horario: Los viernes de 15.30 a 21.00
Los sábados de 9.00 a 14.30

precio: 11.500 €

OFERTA FORMATIVA



Programa en Habilidades Directivas

- ▶ Para directivos y profesionales que se encuentran con la necesidad de desarrollar habilidades directivas en su ámbito profesional y para mejorar sus relaciones con los subordinados así como para impulsar el rendimiento de todo el departamento/grupo.

¿Cómo motivar a tu equipo? ¿Por qué se desmotiva una persona? ¿Cómo implicarlo? ¿Cómo dirigir para aumentar la productividad del personal? ...

dirigido a: Directivos y profesionales

duración: Desde octubre a diciembre.
Martes en semanas alternas. 48 horas

horario: Martes de 9:00 a 14:00 y de 16:00 a 19:00

precio: 1.450 €

CURSO Avanzado en Gestión de Pymes

- ▶ Aporta los conocimientos necesarios para obtener más seguridad y autonomía en la toma de decisiones, tanto estratégicas como de gestión, en una pequeña y mediana empresa.

dirigido a: Profesionales y empresarios, con un mínimo de tres años de experiencia que trabajan en pequeñas o medianas empresas

duración: Desde noviembre a junio.
120 horas

horario: Los viernes de 16:00 a 20:30

precio: 2.450 €

CURSO Avanzado en Finanzas y Control de Gestión

- ▶ Ampliar conocimientos avanzados en Finanzas, y en la implantación de las NIIF (Nuevo Plan Contable). En Control de Gestión, el objetivo es implantar un sistema de costes, desarrollar presupuestos e instaurar Cuadros de Mando.

dirigido a: Profesionales interesados en ampliar sus conocimientos en dichas áreas

duración: Desde junio a diciembre. 120 horas

horario: Martes de 16:00 a 21:00

precio: 2.900 €

CURSO Avanzado de Gestión para Técnicos

- ▶ En colaboración con la Asociación Española de Técnicos Cerámicos (ATC), el objetivo es formar a los profesionales técnicos en métodos de gestión, y con ello, puedan participar en la toma de decisiones de Dirección..

dirigido a: Directores Técnicos, Jefes de planta y Técnicos del sector cerámico y afines

duración: Desde febrero a junio. 100 horas

horario: Martes y jueves de 18:00 a 21:00

precio: 2.450 €

CURSO Avanzado en Marketing y Ventas

- ▶ Curso basado en las últimas tendencias en ventas y marketing útiles en situaciones de crisis.

dirigido a: Profesionales interesados en ampliar sus conocimientos en dichas áreas

duración: Desde febrero a junio. 100 horas.

horario: Viernes de 16:00 a 20:30

precio: 2.900 €

FORO de Empresarios

- ▶ El Foro pretende ser un punto de encuentro útil para el empresariado, donde los expertos además de conocimientos y experiencias, aportan nuevas alternativas de negocio.

dirigido a: Empresarios y Altos Directivos

Formación In-Company

- ▶ Formación específica y adaptada a cada empresa en las áreas de Gestión Empresarial.

Coaching Directivo

- ▶ Sesión individual cada 3 semanas durante 6 meses.

Seminarios / Cursos abiertos 2008/2009

	SEPT 08	OCT 08	NOV 08	DIC 08	ENER 09	FEBR 09	MARZ 09	ABRIL 09	MAYO 09
<p>Curso de técnicas de negociación</p> <p>Saber gestionar situaciones de negociación complejas frente a negociadores expertos.</p> <p>Dirigido a: Directivos-mandos de cualquier área de la empresa</p>								X	
<p>Curso de finanzas para no financieros</p> <p>El curso trata de aportar los conocimientos fundamentales que todo directivo, con independencia del área de la que provenga, debe tener en el aspecto financiero.</p> <p>Dirigido a: Directivos y profesionales el área no financiera</p>									X
<p>Curso de gestión financiera de proyectos</p> <p>Un proyecto técnico debe apoyarse de un adecuado proyecto de viabilidad e informe financiero.</p> <p>Dirigido a: Profesionales técnicos</p>				X					
<p>Curso de estrategia comercial</p> <p>La mayor frustración de un comercial, es intentar vender a quien no le va a comprar. Y a la vez, el tiempo es el recurso más escaso y valioso de un comercial.</p> <p>Dirigido a: Directivos del área de Dirección General y Comercial</p>	X								
<p>Curso de planificación y preparación comercial</p> <p>No todos los clientes son iguales, y por tanto, no son igual de importantes ni rentables. ¿A quién visitar primero? ¿Qué ofrecer? ¿Y cómo hacerlo?</p> <p>Dirigido a: Directivos y profesionales del área de Dirección General y Comercial</p>		X							
<p>Curso proceso compra- venta de una compañía</p> <p>Cómo realizar un proceso de compra de otra empresa o el proceso de venta de nuestra empresa. Y conocer los medios financieros que nos pueden ayudar.</p> <p>Dirigido a: Empresarios y directivos</p>						X			
<p>Curso entrevista ventas y seguimiento comercial</p> <p>Para poder mejorar, antes hay que conocer el por qué de nuestro éxito o fracaso. ¿Por qué nos compran? ¿Realmente qué vendemos? Se profundizará también en Técnicas Avanzadas de Venta para gestionar una entrevista de venta in situ.</p> <p>Dirigido a: Profesionales del área comercial</p>			X						
<p>Curso alternativas de financiación</p> <p>En un momento en el que la financiación bancaria es cada vez más difícil de conseguir. Las opciones de financiación para-bancaria se están convirtiendo en una gran alternativa de financiación. Tales como: empresas de capital riesgo, business angels,...</p> <p>Dirigido a: Empresarios y directivos</p>			X						

Duración: Entre 8 y 15 horas, dependiendo del seminario.

Horario: Dos/tres tardes o en jornada completa.

Precio: 250€ por persona/seminario.

Solicite más información (contenidos, horarios,...) en: información@escuelasuperior.com

ESCUELA SUPERIOR DE NEGOCIOS

Complejo Parquesur
Calle Pavías, 11 - 12006 - Castellón
Tel. 964 25 49 Fax: 964 22 22 30
informacion@escuelasuperior.com
www.escuelasuperior.com